

各位好，欢迎各位粉丝来到直播间，我先做个简单的自我介绍，我**花名笋小钱**，专注**读书赛道10年**。

培养了学员20万人，**研究过多种**读书赚钱玩法。如果大家也喜欢读书，可以在我直播间听一听。

今天我主要跟大家聊聊“**如何做一个会赚钱的读书博主**”这个主题。

有没有朋友，本身就喜欢读书，喜欢读书的朋友可以扣一个喜欢。

那你们过去有没有了解过读书博主是做什么？是不是简单的读读书，比如做一些读书视频、读书直播，就可以赚钱了呢？

如果你想了解读书博主做什么、怎么变现的，你就扣个“想”字。

其实读书博主，通常是通过一个账号让别人认识他，再通过一定的方式变现，比如卖书、卖课、卖社群等等。

那读书博主长什么样呢？比如在抖音上大家有没有见过那种念书的直播间，他们一个月能卖出去3万左右的书。有见过这样的直播间的，扣个有字。这其实其中一种形式哈。

那如果你也想做一个读书账号，但不知道哪种适合自己，也想在抖音赚钱，那你可以跟小钱老师学做一个能赚钱的读书账号，你把左上角的粉丝灯牌加一下，成为我的粉丝，我可以教你怎么做。

我想请问下直播间的朋友们，你们现在已经做账号遇到困难扣个有字，还没开始做账号呢，以前抖音发的都是生活内容，那你扣个没有。

然后说出你的问题，让我看到你哪些地方需要小钱老师帮你。

作为一个0基础新手，你们一定会遇到问题。大家不要不好意思说哈。

来我的直播间，加上粉丝团的，都别担心哈，小钱老师10年读书实战经验，有办法帮你一个个搞定。

比如你现在的抖音账号没有流量，发布播放量很低的，你就扣1，我待会教你一个兔子战术，咱们直接破播放量。你们想听的就扣1.

账号涨粉慢，现在还没有开通橱窗，没法卖货的，你就扣2，我可以教你如何10天破1000粉。

觉得自己账号发的东西有点乱，想让老师给看看的，内容方向不确定的，你就扣个3.

如果你还没开始做账号，不知道自己适合不适合读书博主，你就扣个4.

你们打那个最想听的，哪个数字打的多。小钱老师今天就先讲哪个数字好吧。1234打一个最想听的。

今天小钱老师会给大家讲这些方法，如果你是新来的朋友，不认识小钱老师，不了解读书博主怎么做的，你们先在这里点上关注。

我给大家发个福袋福利哈，大家加入粉丝团后就可以领福袋。
加入粉丝团有什么用？第一，我开播后你会受到通知，不会错过干货内容。之前听过我直播，觉得干货不错，有收获的，请扣个有。第二，加入粉丝团后，我经常给大家发干货资料，比如你现在不知道适不适合做读书博主，那我给你准备了这个资料。

你们看一下这个资料，你们需不需要啊？需要的话打两个字需要。

包括找到你优势的5个角度 自媒体变现3个途径
新手怎么做读书社群 素人做课的3种方式

你们拿了，直接用起来。需要吗？需要的，你们打两个字需要吧。

我把它放到粉丝群。你们此刻加入粉丝团的，一会都能拿到。
加入粉丝团别忘了把福袋带走哈。

来，所有朋友们，咱们先讲一点干货吧。好吧。

你们肯定是先想听干货，对不对？来，我想问问啊，所有听我直播的朋友，你们有多少人准备在抖音创业，有的话扣个“想”字。

那你们是准备做图文内容呢，还是做视频内容呢？如果你不确定，那你可以这么想：

觉得自己不方便出镜，或者害怕出镜的，你就扣个图文。
如果觉得觉得自己方便出镜，能做短视频或者直播的，你就扣个视频。

想知道图文和视频的怎么选的，我马上教你。你先别忘了点这里哈。

想要确定是做图文还是做视频，取决于你现在的抖音账号粉丝。

你们先说下你们的抖音账号目前的粉丝情况，如果粉丝不到1000的，打初级，账号1000-3000粉的打中极，账号超过3000粉的，打“高级”，我看哪个阶段的多，我就先从哪一个阶段开始讲。

我每个阶段都会教你具体怎么做，好不好，我看一下啊，某某是初级，你还没有点关注，不是我粉丝啊，没法咨询我问题的。点了关注，抖音账号、读书变现有问题可以免费咨询学习的。

初期、中级都有啊。那我们今天这样吧，我们从头开始讲，说说什么阶段适合做图文，什么阶段适合做视频。

这个是我给大家总结的10天做到1000粉，开通橱窗收益的书单号玩法。一共就8步，已经截图的，扣一下好了。

刚来的朋友，注意听哈，正讲到干货上。首先我们来看第一步，所有朋友们打3个字，“找规律”。

我先教教你们怎么找抖音账号的规律，你们是不是都挺羡慕那种一发就好多点赞、上万播放的内容？

来，所有朋友你把“找规律”3个字打下来，小钱老师现在带你找抖音的账号规律，无论你是做读书博主还是做其他账号，都可以参考。现在开始听了啊。

像读书账号的规律包含3个阶段，不同阶段的方法技巧是不一样的。

刚才大家都扣的是初级，那我们重点讲讲1000粉以内，我们应该怎么做。

刚来的朋友，我们正好讲到重点，你赶紧点上关注，避免一次性听不透彻，咱们下次还可以来听。

马上我们说说抖音1000粉以内的作品发布规律，没有点上小红心的，都在这里点一下哈。

首先，你如果想在抖音上卖东西，1000粉以内，不要表露出任何卖的行为。比如你读书账号，1000粉内，就不能发书，像什么读了这本书改变了你的2022，后悔没有早看到的一本书，这些能出单的标题风格，1000粉内千万不要发。

来听到前10个作品不要发想卖的东西的，回应我一个“听到”。

你们听我的直播一定要不停的回应我，你回应了我才知道大家在听。那我就能判断出来，大家都跟上了，我就可以继续往下讲。

那1000粉以内发什么呢？发你感兴趣的，且爆款爆过的。什么意思呢？我一点点给你拆解哈。

平时你刷抖音，你感兴趣什么内容呢？

比如今天来我直播间的朋友们，你们是怎么进来的？是不是在抖音刷着刷着直播，看到这个主题感兴趣，你就点进来了。

那你的抖音为什么会推荐我了呢？你最近是不是搜过或者看过一些创业、副业、学习、成长、读书相关的抖音内容，有的话，扣个有字。

你看大数据就记住了，你需要什么。那我们咋把自己感兴趣的东西，给它变成钱呢？这就涉及第二个关键词，“爆款”，你们扣2个字爆款。

什么叫爆款，我给你举个例子。

昨天拍我课的同学依米，她就在我们课程实战圈子里，让我们助教老师诊断账号。

她的账号长这样，很好看的一个姑娘，而且讲这种历史文人的选题，也比较有播放量。各位有没有跟她一样，平时有喜欢看历史书的，有的话，您也扣3个“历史书”字，我马上跟大家分享一下，喜欢历史类书的朋友，咱们可以怎么做抖音账号。

刚进入直播间的朋友，如果您也喜欢看历史书，您就扣下历史书3个字哈。别忘了这个小红心点一下，粉丝团加一下。

喜欢历史，比如这个同学就做了一条苏东坡的内容，讲得是蛮好的。但有一点，如果我不是她老师，我不会点开看。大家想不想知道为什么？

第一，这条播放量不到300，您这内容再好，我真看不见啊。我又不认识你，我能从哪了解到您呢？

第二，这条作品假设我认识你，我看这个标题“吃货天花板苏东坡”，首先说实话，我有点看不清，我近视眼，这么缩小看的时候，我晃一眼我真没看出来是啥。

第三，苏东坡，我最喜欢的就是他这一辈子啊，出道即巅峰，结果一辈子都不顺，跑遍了中国的大家南北，受过不少委屈，结果依然心态特别好的活着，而且他涉猎很广泛。

可能大家都听过苏东坡的词，但苏东坡其实是一个喜欢读书写作、会吃会玩、爱集邮的建筑师啊。

我认为他是咱们中国非常有治愈效果的人，他幽默、豁达、善良，虽漂泊一生，却把快乐演绎到了极致。

他说“几时归去，做个闲人，对一张琴，一壶酒，一溪云”，人生有很多痛苦，但我们可以接受和重组，让生命不断找到新的出口。

他在《记游松风亭》里说，这个世界上哪里都有跑到，放下这些执念，什么地方都可以停下来。停在哪里，哪里就是家。

人生缘何不快乐，只因未读苏东坡。可是我这么喜欢苏东坡，你就写了一个他在美食方面的特色，我觉得这对我们喜爱他的人来说，不够吸引人，对于不太在意苏东坡的人，就更不吸引人。

大家听小钱老师讲到这，有没有点启发了？有的话扣个有字。

刚来的朋友哈，我们正在讲的是，咱们怎么做一个能赚钱的读书账号，正在拆解一个喜欢读历史的同学的抖音账号内容。

大家如果喜欢也读书，想学习怎么看书赚钱，您把小红心点一下，加入我们的粉丝团，就可以向小钱老师免费提问了。

那我们总结一下，你的账号想要10天破千粉，开通橱窗卖东西，那你发的内容，可以是自己感兴趣的，但它必须得爆款过。

比如说你想发内容了，别急着去制作内容，先搜搜你想做的这个方向，抖音里爆款作品长啥样。

我们说找规律，已经爆款过的作品，一定埋藏着规律。那要看啥样的爆款呢？

记住这个关键词，大家记笔记哈，**“2万赞”**，也就是你想做什么，就在抖音搜什么，1分钟以上的短视频，专门看2万赞以上的爆款作品。

像这个同学喜欢读历史书，做了个苏东坡的内容，那你看，前两天中秋啊，直接用上苏东坡的内容了是吧。**这是借势的玩法，大家记下这两个字，“借势”**，我们借谁的势，借爆款的势，说明这些有流量。而且这次借势，你也没说书对不对，但你可能看了哪本书来的灵感要去写苏东坡了。

刚来的朋友哈，我们正在讲怎么把自己喜欢的书变成钱。来大家扣一下你喜欢的书的类型。喜欢历史的扣历史，喜欢文学的扣文学，喜欢个人成长的扣个人成长，喜欢育儿的扣育儿，喜欢理财的扣理财。

我马上跟大家说说你怎么在抖音里，用你感兴趣的书，怎么搜爆款。您把小红心点一下，加入我们的粉丝团，给大家准备了一个读书人必备的变现方案资料哈。

过去我遇到过太多热爱读书的人，就是缺少一点变现思维，人活的太老实，不知道怎么借助爆款的势能，所以钱少。

那小钱老师今天在直播间，教你一个，让你不跌读书人身份的借势方法。没有加入粉丝团的，大家现在去加，然后记得点击福袋。

借势的方法，就是搜你想感兴趣的内容。

刚才有朋友扣喜欢个人成长类的书是吧。

比如你喜欢看人际沟通方面的个人成长类书，解决自己嘴笨反应慢的问题，你们就搜嘴笨，直接看感兴趣的，比如怎么解决嘴笨反应慢的问题，你就扣“嘴笨”。你记笔记哈，写下这两个字。

类似的关键词，还可以搜“投资自己、格局提升、变富思维”。

昨天我们学员恩典书房，在我们课程实战圈子里问，励志类的可以搜什么，那你可以搜“格局”、“哇塞”“敢不敢”、“挑战多少天”、“辞掉”、“裸辞”、“放弃之后”等等。

大家记住一句话，会搜索，会查资料的人，日子过得香。

这种会搜索的能力，大家想学吗？想的话扣个想字哈。

我给大家上一下我的福利课程。这套课程可以让你有效的提升自己的搜集检索能力，打开你的搜商。

我是10年职业读书人，磨铁、紫图图书的签约讲书人，给学而思网校、360、新东方做过培训，也是多家出版社的书评人。

你想要学习做读书账号的，比如书单号、读书博主，10天破千粉的，就来拍这个课。

想要将来跟小钱老师一样，靠读书也能养活自己和家人的，你也先拍这个课。

这是一套30节的职业读书人必备课程，是0基础入门级的技能课，包括阅读、写作、表达3大模块的30节450分钟视频课程，拍下后抖音可以终身回听。

有专门的课程实战圈子，有课程的超丰富配套资料包。今天直播间给大家放4单福利，原价699元，直播间的福利价格是399。只有4单，先到先得。

这个课程报名后，有关于你的账号诊断，帮你更快开通橱窗，如果你已经开了橱窗，你听完课后会有更清晰的后续变现方案。

我说下如何听课，下载学浪APP，用你今天拍课的手机号登录，点击学习，可以反复听，一直听。

如果你听完做账号，发现没有选题，来直播间的朋友，觉得自己不会写内容的，你们扣下“内容”2个字，我们给大家准备了爆款选题库，每一条你都可以搜到对应的内容，大大节省你的海量搜索信息时间成本。

已经拍了的人扣一下已拍，如果想看我学员账号的，你们可以关注迪迪，单亲宝妈，关注浅浅101，公司不景气社保都不给上的上班族，燕子读书，一个中年美少女，我们的一个很热心的姐姐。都跟大家在一个实战圈子里，大家可以互相帮助。

来听我直播的朋友们，你们想不想在抖音上创业赚米的，想创业的，你打两个字“创业”。

我看一下啊，有多少是想在抖音创业赚米的朋友，在听我直播。我估计我的粉丝里边，想在抖音赚到生活费的人，比较多是吧？想创业的，你打两个字“创业”啊。

然后呢，你们是不是特别发愁现在的日常开销，不管你不上班，结没结婚，这一个月到手的，总感觉不够花，想干点啥，又不知道从哪下手。是吧？

这一年下来啊，也攒不下什么钱的，经常为家里怎么过活发愁的，而且每天事儿特别多，总感觉时间不够用，那我接下来教你一个不怎么花时间的账号玩法。你打2个字“图文”。

刚来的朋友，上面不是有个红心吗？点一下，**关注了，你们都是我粉丝啊**，**加入粉丝团之后**，评论区说话的时候，你名字前面会显示读书人3个字哈。加入粉丝团后，都可以像小钱老师免费提问哈。

我的直播间呢，每天教你们会赚钱的读书博主玩法。你先去点下小红心。

大家想听图文类的读书博主怎么做吗？想听的话，小钱老师就给你们讲，如果你们也不想出镜做账号，**你也想学点实实在在的、有实操经验的老师讲的干货的话**，没点关注的把关注点上，因为一会呢你才不会错过小钱老师的直播啊，点上关注。

好吧，接下来我一个一个、手把手的教你每一件事、你应该怎么给自己账号做起来，10天时间做个图文账号，让你的抖音号涨到1000粉，开通橱窗，开始卖东西赚起来。

好吧，咱们准备开始讲了啊，我先看看大家以前有没有看过抖音里的图文读书账号啊，看过的扣**看过**，没看过的扣**没看**。我看下需要给大家展示一下。

如果新来的朋友，你来晚的没有关系。我们正在讲要点，做10天涨粉破千的书单号，作品发什么。

来，朋友们，记得去领福袋啊，你们想领资料的，想跟我学习的，都要把福袋领上，我教一下大家。第一步点一下这个，**第二步加入粉丝团**，第三步点福袋，第去发表评论就可以。

好，继续来说了。

已经在做读书账号的，扣下在做，没做的，不知道要不要做的，你先听小钱老师讲，看看你是否觉得适合自己。

为什么我每天都来讲做读书账号，因为除了可以卖书赚钱之外，我们还可以多一个介绍自己的标签，比如读书博主、书评人、讲书人、读书会主理人，这些标签你们想不想要，想要的下，打2个想要。

你们**做读书图文账号，想要卖书赚钱，一定要记住这个关键点，不自嗨。**

我先问下大家，你目前的账号，发的都是什么类型的内容？新号没内容的，扣新号。发过生活的扣生活，发过育儿的扣育儿，发过啥扣啥。

然后来晚的朋友没有关系，把红心关注点上，点了关注呢，你来跟我们一起学，如何10天做个1000粉的读书账号。

刚才扣发过生活内容的，在不在？之前账号发过生活的，打个“**在**”。咱们很多生活内容啊，陌生看的时候，因为没有收获，他不爱点赞，你也不涨粉，所以你如果发生活，就得先想想，这条内容对别人的帮助是啥。

没有读者思维的账号，是不赚钱的。

读者来看你的账号，是想有收获，你让他有获得感，他才会给你点赞、关注，比如你今天来听小钱老师直播，你有没有有一些收获？

那你可能问了，我已经这么发了怎么办？你们打2个字，隐藏，一天隐藏“1-3个”，包括你今后发的作品，数据不好，都可以隐藏的。隐藏有什么好处呢？让粉丝看到你的账号质量好，更让抖音觉得，给你流量是值得的。

我们想要变现的账号，千万不要自嗨，自己想发什么发什么，要考虑对读者有没有用，大家扣两个字“读者”。

可是啥样的算是对读者有收获的呢？“精简而有效”，你们扣一下这5个字。

你的每一个作品，内容精简，读者用了有效果。比如你读一个育儿方面的书，他讲了孩子总是哭闹怎么办的方法，你分享出来，一共就5个步骤，读者照着做，有点小效果，那就是有收获。

你喜欢心理类的书，比如减压思维书里有20个让你不再不开心的方式，你拎出来自己觉得比较有效果的几个，比如8个，一张图做1个，再配一个封面，是不是让读者也有收获？

这就是我们有读者思维做账号的方法，大家知道了吧？之前账号是生活号、育儿号的朋友，你们听着了没有？

听到的回应我一下“听到”，回应我一下啊。

大家愿意听，咱们点点小赞赞，帮小钱老师完成个任务，击屏幕点点赞，点赞5万赞万好不好？所以咱一边听一边用手搓屏幕，这样你的专注力也好，你听的效率也高，你的粉丝级别也在增高，那小钱老师呢，也愿意给大家讲，好吧，把福袋领上马上就开了。好，继续来说了。呃，好多朋友都在认真听啊，都打了“听到”，非常棒啊

关于找规律、不自嗨、找内容选题，我们就讲到这里，我准备了50个选题，你们需要吗？需要的打个需要吧，你看这里包括自律的、习惯方面、记录片的、婚姻情感的，这里面都有。你每天就选一个，更新10条作品肯定是够用了。

需要是吧，需要的朋友把粉丝灯牌点亮，加入我的粉丝团，你们就能领我发到群里边儿，你们自己去拿，怎么入我粉丝团教一下，点一下黄心，然后加入粉丝团就可以，这个呢，可能需要一毛。

加了粉丝团的好处是什么？第一，我开播会给你一个专属的提醒。第二，我有资料了，可以给大家共享。

怎么知道你是粉丝团了，你随便打个字，看你左边有个黄色的读书人，有读书人3个字了，就是我的家人，哎，你的问题我优先回答。

然后大家听的时间越长，听我讲的越长，打字打得越多，你的粉丝团级别越高，好吧？嗯，好，咱们继续讲了啊。

老师给你们发个福袋，发个福袋你们到福袋，你可以去福袋抽奖，会得到抖币。

卖课过渡

咱们今天直播间由于时间有限，所以读书博主如何做，我们只能介绍这3个关键点。关于10天做一个千粉的书单号，让你开通橱窗收益，每天花个半小时做个账号，也能让你赚个零花钱的方法，可以跟着我们继续学，这套课程有很多福利里给大家。

一、课程背书

首先，这些课程福利是我自己10年读书变现的经验总结，我也是头部图书公司磨铁图书、紫图图书的签约讲书人，也是多家出版社的书评人。

好，今天在直播间我把这些课程福利送给大家，来看我这儿两分钟介绍完课程，我们就要发送课程福利，千万别错过。

一、课程背书

阅读写作表达课程，是想靠读书做副业的入门级课程，课程里面会讲到如何做书单号，但是远远不止于此。

刚才你如果听我分享觉得有价值的话，我们这个课程里面还可以给你至少50倍更多的干货。

来看这课程一就叫“破除阅读难题”课程二叫破除写作难题，课程三叫破除你想说不会说的难题。30节精华视频课，450分钟时间，在抖音拍下就能学，终身有效，无限回看。

如果你选题不会找，自己不知道哪些选题更好。

你可以拍下我的课程，我给大家准备了2个文档，上百个爆款选题库，你可以随意挑选。

这些选题不光带有选题方向，还有具体的标题名称、封面文字、点赞量，你拿过去直接很清晰的就找到规律了。

一、课程背书

这个课是我自己录制的课程，30节阅读课我不一一念了。

简单说大家刚才听我说的如果有帮助的话，只在课程里面占两三分钟时间。

课程里还有50倍更多的干货，千万别错过这个课程的机会。

关于找规律、不自嗨、找内容选题，我们因为时间关系，讲了3不，我接下来要第四步，怎么搜文字素材了，之前没有写过什么内容，生活和工作里，写东西也比较少的，扣一个写作。

我们的课程里会带着你学习微头条、人物稿、书评、影评的写作。如果你过去也都热爱读书，那你一定要学习写作，让自己读过的书留下印迹，你才能把书里的东西记得更牢固。

二、课程效果

那学完我们这套课程，有什么效果呢，给大家看看我们同学的评价。

你看这位同学说课程帮助非常大，听了一节课就感到有收获了，是吧。

大家如果今天来的早的话，上面有谁说……这种感觉你想不到。

再看某同学的反馈用了“”词，为什么他说。他的故事……

大家看看这种感觉该有多好啊。怎么样？用对了方法，同样有好结果的事情也会发生在你身上，是吧？

然后你会不会期待有进一步的变化？

那咱们直播间有多少人想学习，怎么拆书，怎么讲书的。有的话，扣个有。

我们应大家的要求，把我另外一门课程也上架到了抖音，这就是精读52本书，拆解书中精华，分享拆书方法的读书实战课。专门带你拆书、讲书。

三、课程内容

52节课，1500多分钟时间，抖音直接看，也是终身有效，无限回看的。

52本我带大家手把手拆解，教你拆书书的具体方法，比如拆解成你自己读书会的领读稿，让大家就特别乐意跟你在一起，看你领读。你每天花15分钟，发发文字就行。

还可以学习怎么把读过的书，发在你的账号上涨粉。所以这个仅需要365的课程福利，大家千万别错过。

小钱老师的课程，不管是解决你做读书账号的问题，还是你会拆书都不是让你什么都学，什么都不精。

我是帮你通过这样学习，找到自己的优势点、潜力点。这份5个方面分析自己的变现潜力的文档，还没领到的扣一下“没领”，领到的扣一下“领到”

你只有找到自己的优势和潜力，你才有办法聚焦。有没有同学都不知道自己适合干什么的，有的话扣个有。

我最擅长的就是读书变现定位梳理，如何把你读过的书赚到钱，如何让你现在就在做的事，结合书赚到更多的钱。

大家可以在直播间扣出你们在做什么，我给你说下适合你的方向。。

.....

听我直播，有收获大的，扣个有。

我是个什么人？我是个北方人，过去带过20万学员，每个月会有2万以上的人接触到我的读书变现课。

之前有人7、8万粉报名，**我们都给她退掉了。这个课程更适合1万粉以内来学。**

后面我们课程会调价到699，新课上架，特价365。助理老师看一下，超过名额，就下掉链接，我们讲其他东西。

这个课适合什么人学呢？适合的去学，不适合的不要去学。

我先说下我擅长什么。我擅长读书定位诊断。有的老师擅长帮你打造账号，我更擅长分析你更适合走哪条路，能发挥出你原本的优势。不知道自己擅长什么的，扣一下不知道。

我们这个内容，上周上架的，365，公司规定是新课上线第一周，特价，365，今天还是这个价，没有涨。

如果你已经找到适合自己的方向，那很好，如果你本身就喜欢读书，但又不知道自己适合干什么，闭眼听我讲就行了。

大家有没有不知道做哪种类型的读书账号？

不知道做那个，就是没有定位。大家打开课程，每节课我都给你2种以上的变现方案，供你选择，还给你1周的时间让你消化这本书，拿着我给你的变现方案做测试。

各位我问大家一个问题，你觉得赚钱这件事，原创、复制，哪个容易？

我告诉大家，一定是复制。人家已经做了100个w，你复制过来，可以复制成10个w。

我笋小钱讲的方法，跟别人讲的方法不一样。你听我的课，拿到的是拆解书的思维，是用书去赚钱的思维。你可以选择不赚，但是这个思维你先有，别将来想转，着急发现自己没有。

我有很多学员，本来日子过得特别太平，但谁知道裁员来得那么突然，赶上钱被套了也取不出来了，你说这突然去找钱，就很费劲。

我这个课就是教你，如何现在抽点时间读书，学习拆书实战的方法，应对你未来有可能会出现的风险。你要没风险，那更好。

能理解扣个能。我先教你，学会搜一本解决自己问题的书，再教你这本书怎么用在变现领域，你只需要去判断，适合不适合你，适合就去复制，不适合你就继续看其它拆书课的变现方法。你能复制的，且他是可以盈利的，都是可以做的。

你们自己现在做什么生意，或者之前做过什么，都可以抠出来哈。

什么好物，不好，亲子不亲子的。

这些人为定义的领域都没有什么意义。

我教你的是，结合你做的事，如何用书帮你赚到更多。过去有人说，人有多大能力，就坐多大板凳。但如果说这个能力，你自己都不知道有没有咋办？

大家扣2个字去行动。我教你阅读技能，去读，教你写技能，去写，教你读书会、讲书技能，去说。有没有朋友不知道自己读写说有些是拿不出手赚不到钱的。有的话扣个有。

我教你10年读书变现完完整整的方法，我全都给你，非常详细。

四、直播特价

那今天如果你2套课一起拍了，我给你送个福利，给你梳理一下你的变现方案。帮你梳理你的经历、你的身份，到底适合干什么。

咱们直播间的朋友，扣一下你是做什么的，我先给你个初步方案。拍了2套课的，会给你一个精细方案，以及每个不同阶段还会再给你梳理。就像读书博主，1000粉以内，3000粉左右，1万粉以上，你要用的策略都是不一样的，行动重点都不同。

来大家拍了两套课的，先用学浪APP听课，然后去5群等着助教老师抱你去课程群，然后我后续给你梳理你的变现方案。

大家可以看到今天的课程福利，是399的读写说课，和365的精读52本书拆书实战课。如果你想要解决账号涨粉慢、播放量差、变现难的问题，拍阅读写作表达课，原价699，咱们直播间送出4单特价399，直播间拍课同学还有学员专属群。

这个课不用多说了，上线以来大家给的好评不断，接近满分，所以我更推荐大家直接拿下。我推荐你一并带走精读52本书拆书实战课，因为看完解决了你读书写作的问题，你知道怎么做书单号了，可能你也想尝试直播，也想试试读书会，也想试试讲课，那你就把精读52本书一起带走，我来给你梳理适合你的方案。

四、直播特价

我自己呢，接这种变现方案咨询，1小时收费1000元，过去找我做过咨询的，教培机构的响姐，拍课一周赚了8万，做亲子财商的马老师，一直做课，但不爆卖，我给梳理课课程大纲，和卖课模式，现在比以前赚的不是多了1位数那么简单。

更多的是普通的迷茫的宝妈、上班族、大学生，经过这样梳理完，知道自己该先做什么在做什么，不那么慌乱了。

所以咱们直接打包2个课程，这个精读52本书的课程，被业内拆书圈、听书圈评价“超出惊喜”。

但我们注意，不需要大家花个999,1999的，今天直播间大家等到了超级特价，1年52周，1周1本书，365给到大家。

来，把握机会，这365特价你看不但特别给力，而且你拿着里面的的工具、模板、表格、样稿，你上手就能做。

做读书会，给你线上线下全案流程。

拆书成课，给你图文、音频、视频的样板。全程陪跑1整年。

做账号，想要账号诊断的，你去拍下这两套课，诊断你的目前问题，但这并不够，你将来就不会想要爆款和变现方案吗

四、直播特价

目前新课上市，价格是399+365，咱们这个课程最近要调价了，你想，我一个10年讲书人做的听书音频课，我曾经上架自己的拆书课到大学生修学分必备APP，有不少人听过我的课程，所以关注我拆书课的人很多。

所以现在升级出来的，实战拆书技巧课，52课，真的是谁手快谁先得到。

来大家留意右下角弹出特价小黄车。小黄车如果你能看到2套课，一起拍走，特价恐怕很快就不在了，把握住机会。

四、直播特价

看到的朋友请尽快付款，付了款，这个课程特价就永久带走，无限回看。

如果不付款的话，一分钟特价会取消掉，我们就只能留给更需要的朋友们了，好吧？

来你们也设定一个10分钟倒计时给大家，其实你不用担心拍课没空学，氛围能激发你的行动力。

各位我今天讲的内容，大家有没有听过。

没有听过的扣个没有。

人和人没有任何区别，区别就是方法。

展示学员数据很高。

这个同学就是用了我教的打法。各位听过这个方法吗，没有的扣个没有。

有没有同学发了10条没有展现，你可千万别这么发了，你的账号已经被定义成低质量账号。

展示10天破千粉的打法，你重新做内容。老的，自嗨型内容，先一天隐藏3.

你不要再发了。

.....

水军：已拍

已拍了是吧，相信永远比不相信多一次机会。

如果你相信我笋小钱，就赶紧用上我教你的图文账号打法这个方法。

如果你不赶紧用这个方法激活，你这个账号就是低质量账号，你这个账号就废了。

五、饥饿营销

果然现在几分钟过去，已经抢的只剩1单了，大家把握住机会。刚才几位去抢课的朋友请付款，付了款课程特价才能带走。如果不付款，特价10分钟会取消掉，大家看谁手快，先到先得。

某同学哪天排的，结果如何。

五、饥饿营销

我这的方法，都是为了帮助大家，用读书做个兼职，赚点小钱，你会发现读完书，日子比以前更舒坦，没那么多问题，不那么焦虑了。

而且咱们在课程里边还有远远几十倍更多的方法给大家。

有一单朋友拍了没有付款，助理取消一下这一单特价，恢复一单回来。

拍完了，助教老师把课程链接下掉哈。我说下怎么听课。

马上下架

拍到的同学，你一个月后一定会回来感谢我。

充满信心

拍完之后，展示手机，如何拍课和听课。

水军：用了课程的方法，昨天.....破，真的建议学一下。

老学员反馈

已拍的同学，恭喜你啊。

我们还会大家提供一个圈子福利。

我问大家，你们身边有没有人做某某成功的。你身边10个人里，除了你之外，有没有做某某成功。

各位我说个实话，你身边10个人里，连一个做某某成功的都没有。那你注意了。人是环境的产物。你身边是什么样的人，你就是什么样的人。

你身边都是臭棋篓子，你下棋也不会好。你身边都是学习不好的，你学习也上不去。

为什么圈子很重要。你做了很多事，你也不知道对不对。你干了很多事，你回家你老公给你泼冷水，你亲戚朋友给你泼冷水，各位有没有遇到过这种情况，这就是没有圈子。

这就是我们的某某课程给大家提供的圈子的价值。

案例：展示学员成果。谁谁。

各位想一下，如果你跟这个人¹在一个群里，你俩都是做某某行业的，你问她，某某你是怎么做的，你觉得她会不会告诉你。

因为她不是你的朋友，不是你的亲戚。她是你的同学。

各位我告诉你一句话，熟人最见不得熟人好。

我们组织这个圈子，就是人帮人，人捧人。

成人达己。

各位看我这个人，我过去7年，都是在学积极心理学。

大家如果进入这个圈子，你每天都感觉是正能量的圈子。

展示：学员自发分享经验的案例

大家在自发的干嘛？人帮人。

你在一个正能量的圈子里，你在一个积极向上的圈子里也是积极想上的。
各位同意吗？

人是环境的产物。你没有做某某成功的原因，就是圈子不对。

怎么进入这个圈子？

各位我跟大家说下怎么进这个圈子。

拍了今天课程的人，跟客服打已拍两个字（展示手机）

我跟你说下怎么进这个圈子。我把各行各业的人都聚在了这个圈子。

一个信息差就可以帮你节省多少钱。我们都在群里.....

这个你有听过吗？没有听过的，都在我们圈子里。如果没有进入圈子的，一定要进入这个圈子。

已经拍课的，跟客服打2个字已拍。

明天进群的我们就不送这个圈子了。

你们知道我们经营这个圈子多费心力啊。

展示圈子截图。大家在群里报成果的截图。

六、描绘场景

七、如何看课

八、现场互动

九、升单一起拍

十、继续分享

嘴笨	嘴笨反应慢，请狂刷这50场辩论赛	成长！央视强推，请狂刷这50场辩论赛
投资自己	25-35岁，投资自己最好的方式，6种方式稳赚不赔	女性成长 投资自己最好的方式6种方式
富婆	富婆思维	富婆心态 女生一定要培养的17个富婆思维
格局	女孩们请注意：你的格局越大，身边的破事才会越少	如何做个大格局女生 刷到就是上天在提醒了

。 ，我们总结了一个适合新手读书变现的最新玩法，如何10天做一个能开通橱窗的书单号，每天花个半小时，卖书赚点钱。

过去2年里，我带着团队，像浅浅101，迪迪，这些都是我的学员，他们都是10天达到1500-1600左右的粉丝，10几天的时候出单成功，卖出书。

有很多人来跟我们学，各行各业。今天一次性给大家分享一下，他们的起号方法。怎么发出自己的第一个作品。

痛点1：已经大家都在做，效果不好

大家有没有听过怎么做书单号？（Q）今天我们的主题就是如何10天书单号突破1000粉，放在了福袋里。

你想一下，为什么过去你的抖音账号没有做起来呢？是不是你一开始，就想着我怎么定位，怎么找素材，你上去就自己做内容了。其实第一步就做错了！

很多人一说做抖音，上来就是想想自己干什么，然后抄起来就干，也不管干的对不对，就胡干，然后一看数据不好，懵，你是不是也是这样想的，这样做的，是的话扣个是（Q），一旦你有这个操作，我告诉你，99%是做不起来的。

为什么做不起来，你想象你觉得作为一个新手，你去做一个账号，是应该从自己肚子里掏一些不知道对不对的东西，用自己想的方式发出来，然后等着老天爷上脸吃饭，坐等收益。是这样吗？有用吗？没有？那**怎样做更容易？**是你应该创新，还是应该先去拆解人家做得好的，去复制正确的思路、做法？**（Q）你觉得是要创新还是要复制？**

我们可以回一下，学生写作文的时候，是不是先从套范文开始，你家有孩子你辅导他作文，会不会让他看看范文。**是的话扣个是。（Q）**

那我们做账号，起号阶段也应该这样，**大家把“套模板”扣在出来。（Q）**

读书变现每个阶段的玩法都是不一样的，起号阶段兔子战术，3000-1万粉用待客之道，1万粉以上用螺旋策略。大家扣一下你现在的粉丝数。

来问我直播间，你想做什么，你说我教你。作为一个10年读书人，我敢说这条路上的经验我比你多，我攒的工具方法也比你充分。

你可以说说你想做什么，说出你想做的，我给你对应的方法。

很多人平时也读书，但是没有变现，做账号，也做不起来，并不是因为你不够优秀，而是你没有掌握对的方法。

直播间留人人设

有没有今天新来的，我把读书变现的4大变现方式的资料给大家

今天在直播间停留了5分钟，点了关注的，点了小黄心的扣个5.

所有扣5的人，助理老师你记录一下，我们把读书变现的4大变现方式的资料，给这些同学。

扣5的同学，你进入粉丝群。

方法每个人都能用，而且很简单。

很多人都在扣图文读书号，那咱们今天就先说说图文账号。大家目前账号，很多人还没有突破1000粉丝的。有的话扣个有。1000粉是什么概念啊，是可以开通橱窗，打开卖货权限的门槛。还没开通的话，你扣一下1000.

有没有新来我直播间的，你扣666.我马上为你讲的就是怎么突破1000粉的方法，这个方法叫兔子战术。

兔子战术，它的本质是个套模板的方法，特别适用于一个新号起号，也就是1000粉以内，等你超过1000粉，但还没有突破5000粉时，也依然好用。适合各个领域的抖音号，你可以把你的领域套进去，它就能涨粉。

如何套模板，打开播放

这个方法的核心优势是，你做10个作品，8个能破万

这个打法有个劣势，

你把你的领域套进去，它就能让你快速突破1000粉。你把你的抖音账号领域扣出来，它可以套。

某某行业可以套 某某行业可以套
你用我给你的兔子战术，……

互动

你背30个好词好句，你下次是不是就能写出来。各位能不能理解？能的扣个能。

我马上给你讲兔子战术。各位刚来的扣个刚来，点击关注，加入粉丝团，我送你一个兔子战术。

展示案例：破了10天突破1000粉的案例2个人。

各位，想不想破1000粉，实现卖书赚钱，想的话，扣个想。

怎么10天突破1000粉？我给大家讲一下。

大家把“拆解”2个字扣一下。我们怎么拆解别人做的对的账号，跟人家成功的人学习一下。

我教你一个方法，拆标题、拆封面、拆音乐。

各位你把你的行业扣一下，我把这3个方法一个一个给你讲一下，你感受一下我们的实操能力。

各位你们找一张白纸，.....展示图

大家扣一个指标，1万赞。1万什么意思？在抖音上，怎么把一个几十万播放量改成你的几万播放，当你看到一个账号是1万点赞的，说明它的播放量是几十万的。一定要去找破几十万的内容，不要去搞……那种是绝对不成功。

第二步，是“我想看”，大家扣1个“我想看”，如果你都不想看，你对这个内容都评判为低质量、没意义，那它点赞再高，又有有什么用呢？

第三步，标题。这个标题不是让你复制啊，这种很容易被判断成搬运、抄袭。让你去看标题，是让你分析，什么样的标题能得到1万赞，什么得不到。选择大于努力，勤劳未必能致富。

刚来我直播间的，重点来了。拆解标题。我们搞的这个书单号，你标题对了，你封面大概率吸引人，你后面的内容不管是啥，前3秒已经抓住人了，时还是不是？

大家想1个问题，一个100万的作品，是不是它前面15秒把你牢牢抓住了，大家觉得是不是

这个时候，你怎么办？前面15秒你没有留下观众，你后面写出花来他看吗？所以你应该先把封面和标题搞定，这你都搞不定，那你后面瞎折腾什么啊。

扣核心要点

你扣2个字，模仿。怎么模仿？

指出要点，消除顾虑

他封面排版怎么弄，你怎么弄。

然后，紧接着干嘛？图片不能去水印直接发，会被判断抄袭和账号同质，你先模仿出1个，然后自己再“大量搜索”。

怎么办？基础比较弱的 点击关注 开始寻屏

展示操作界面

实操型

大家扣3个字，评论区。评论区是干嘛的？大家有没有看过过千或者过万的评论？是不是说明这个评论是不是非常有共鸣？是不是？

这时候我们该怎么办？前面15秒原来作者怎么讲，我们就怎么讲，怎么说我们就怎么说。我们把高点赞评论，放在高点赞评论放在后面改出来。

多互动

你想一想.....这样你是不是前面15秒能留人，后面能获得.....

各位能理解的扣个能，各位按照这个方法，10个有8个能破赞。

给信心

为什么，每个作品你都牢牢把握了平台的推流机制。

说原因

水军：有道理

有人说有道理，当然有道理，屡试不爽啊。

自信

各位能不能听懂。能听懂的，扣个能。

多次确认是否听懂

展示案例，比如你想做鸡公煲，点击这里，点击这里，选择什么，选择什么，看什么。大家扣一个指标，叫做30。这里有非常多作品，可能有上百条。找一个……

先看点赞大于2万，再找播放时长大于1分钟的。找多少个，找30个。

这点能听懂吧，能听懂，扣个能。你再把这30条作品，你再把它前面15秒的作品都保存下来。这在我们行业里叫钩子开头。

塑造专业

水军：老师，钩子文案哪里买？

我们的课程已经卖完了，已经下掉了。

明天什么时候开始卖？

你去我橱窗，明天699可以。

互动

什么叫钩子开头？.....你去做一个内容的时候，是不是你前面不知道怎么说，所以你整个作品播放量都很差。各位你想想是不是

你扣4个字，开卷考试。什么是开卷考试.....小时候你怎么考试的，讲闭卷。

打认知

痛点2：迷茫，不知道从哪下手

拍了这个课的人，你会得到这个资料包。

我给你们一个15天干嘛的**全流程图**。

前3天

第7天

水军：某行业用了这个方法，破了多少流量。

展示资料包里的
内容细致

痛点2：迷茫，感觉啥也不会

各位有没有不会找书单号素材的？（他能想到要做的某件事）

我给大家3个阶段的选题素材方向。课程……

你知道我这个课程上线不到2个月，已经卖掉了100多单，全是想要读书取得结果的。

这个读书变现的4大方向，是我们10年读书变现经验总结出来的。

**展示资料包里的
内容价值**

痛点2：迷茫，感觉不知道打哪下手

有没有不会写文案的？不会的，扣不会。

我们这些标题8大模板，都是总结的大几十万的文案模板，

这个课程就是傻瓜式教学。

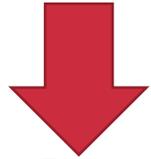
展示资料包里的
为大家量身定制

你不懂钩子，我……

你不会写文案，……

什么是傻瓜式教学，我不爱用这个词啊，就像骂大家一样。
但其实就是你不会的，都帮你准备好。

**犹豫不决、挑剔
怀疑、怕后悔**



**给方法+鼓励
循环**

用鼓励促单

咱们这个班的同学，真的特别棒，我带过这么多班，第一次看到……

某某同学很棒啊，很快看出来……

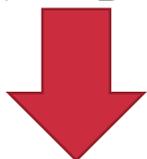
太棒了同学们，老师太开心了你们学会……

做得好，就是这样，下次谁也别说自己不会……

用时间紧迫促单



没需求



时间紧迫

不要下雨的时候，才发现自己没有带伞。

不要等到考试的时候，才发现没有复习。

不要等到毕业了，才发现没有一技之长。

**你的人生是在按照预想的走？
还是在跑偏、打补丁？**

用已多人购买、同行再买，促单

今天下单的朋友，还给大家送3个福利。

第一个，我们内部全套的资料包。

第二个，我们给大家一个365天的答疑。你知道我为什么不愿意卖这个课吗？因为一天不到1块钱。我和我们团队的老师，在群里给大家答疑。你知道我为什么不愿意卖这个课吗？因为已经卖超了，光我们同行就卖了1000单。你看我们这个购买，都已经超过了3000多人。

第三个，实战圈子。

用行业/领域逼单

大家可以扣自己所在行业哈

某某行业可拍

某某行业可拍

穿插说

我今天说你可以拍，你就是可以拍。我不会因为200块钱，赚没良心的钱。你看我这个长相，你这个气质，我就不会骗你。中国有句话叫相由心生。

用行业/领域逼单

某行业可以

指出优势

有做本地同城的，你一定要注意，这是今年什么什么趋势。

某行业可以

某领域你得转型做带货哈

完善意见

礼品，有些不行哈，定制礼品可以。

某某行业非常好

特别看好

某行业非常好

用大家不敢成交，没有变现思维逼单

水军：你一直在卖课，不讲干货。

你不敢跟别人变现，别人最终也敢为你付费。你都没勇气成交别人，你都不敢有勇气去介绍自己。你怎么把你的东西介绍给别人？

我有的粉丝，我讲干货的时候.....

你都不敢去成交别人，你怎么.....
你看看人家是怎么卖的，你学一学啊。

真心话啊。.....

学员成果+即将涨价逼单

群内展示学习某个技能取得结果。

各位有没有听过某个技能，没听过的扣一下某某。

各位我们的课程明天就恢复价格了。

怎么进入圈子，右下角购物车，跟客服回复已拍。

助教老师把课程下掉。

最后下架逼单

把链接下掉。

我来讲下怎么听课。点击，点击，给老师扣2个字。

今天我们最后5秒钟，我们把课程下掉。没下单的人，抓紧下单。我们明天恢复699。好，把我们的链接下掉。

逼单，下掉链接后过渡

助教把链接下掉。

新来的人扣一下666.我们讲一下新内容，想听什么短视频、直播的，扣一下。

助教把链接下掉。

钩子打法、漏斗打法、杠杆打法，想听哪个，扣123.